

FOREX MAGAZINE

Психология торговли Ганна

Август 2006 №132/32

FXSTREET.COM
The forex market

**ПСИХОЛОГИЯ
ТОРГОВЛИ ГАННА**

Дэвид Бёртон

www.fxstreet.com

Дэвид Бёртон изучал и использовал методы В. Д. Ганна, самого известного трейдера всех времен. Ганн был финансовым астрологом, он умер в 1955. Дэвид изучал астрологию с 1980, не современную астрологию, а астрологию древности. В своих исследованиях он использовал как гелиоцентрическую так и геоцентрическую системы. В июне 2002 года в годовщину со дня рождения Ганна Дэвид провел первый обучающий четырехдневный мастер-класс, посвященный методам Ганна. Проводя по несколько мастер-классов в год, он обнаружил, что такие основы, как чтение графиков, управление деньгами, сезонные модели и т.д. не поняты должным образом даже людьми, торгующими на протяжении многих лет; это подтолкнуло его к созданию домашнего обучающего курса, работу над которым он завершил в марте 2005. "Для понимания методов Ганна вам необходимо хорошее знание основ, иначе вам никогда не удастся сберечь свои деньги". Для пропаганды методов Ганна Дэвид создал сайт "Школа Ганна" (THE SCHOOL OF GANN), и надеется, что люди одобряют его искания и успех, и будут также изучать теорию Ганна. Дэвид публично предсказал взлет рынка пшеницы до 737 в 1996, взлет рынка хлопка до 130 в 1997 и его падение в 2001, а также многие другие, которые представлены на его сайте www.schoolofgann.com

Людей у которых есть деньги, и людей у которых их нет отличает психология. Только бедные люди желают денег, а богатые - нет. Они делают больше денег, потому как это их хобби, от которого они получают удовольствие. Билл Гейтс раздал более 50 млрд долларов, но если бы он был заинтересован в деньгах, он бы этого не сделал. Вильям Ганн изучал астрологию, она была его страстью, а деньги были лишь как следствие его исследований. Людям, у которых есть деньги, не нужно кидаться в авантюры, потому как они могут просто ждать возможностей (эти люди не являются дневными трейдерами!).

Люди, не имеющие денег, паникуют, когда растущие счета заставляют их принимать несвоевременные решения. Люди с деньгами обычно более легкомысленны, чем те, которые без них. Люди без денег обычно берут на себя большие риски, одалживая деньги, а затем долго раздумывают.

Как я уже подмечал в предыдущих статьях, Ганн не верил в долги - как индивидуальные, так и национальные, и всегда предлагал беречь деньги для не самых лучших времен. Это формирует у вас совершенно другое психологическое отношение, нежели то, которое у людей, кто имеет долги. Правительство США и население будут паниковать, когда с течением времени у них кончатся деньги и они станут страной 3го мира.

Люди подобные Джесси Ливермору и Ларри Уильямсу (см. книгу "Победитель получает все") разорились или теряли много денег при торговле товарами, потому что их позиции были слишком велики по отношению к их собственному капиталу.

Ганн всегда давал рекомендации иметь двойной запас средств и делить капитал на 10 разных частей. Когда Ганн торговал, рынки были гораздо ниже сегодняшнего уровня, и я уверен что будь он жив, он бы советовал то же что и я - иметь трехкратный запас средств.

Быть разоренным

Вы никогда не будете разорены если ваш торговый счет составляет менее 5% от вашего собственного капитала, поэтому, если взять как пример торговый счет, скажем, в \$60,000 (\$58,146 на первоначальную маржу) вам надо иметь \$1.2 миллиона. В противном случае ваш торговый счет слишком велик.

Начальная маржа	Рекомендации Ганна	Мои рекомендации	
Corn	\$338	\$676	\$1,014
Soybeans	\$1,148	\$2,296	\$3,444
Wheat	\$506	\$1,012	\$1,518
10 Year T-Notes	\$1,350	\$2,700	\$4,050
Dow Jones	\$4,875	\$9,750	\$14,625
Sugar	\$1,260	\$2,520	\$3,780
Cocoa	\$980	\$1,960	\$2,940
Coffee	\$2,800	\$5,600	\$8,400
Cotton	\$1,400	\$2,800	\$4,200
Crude Oil	\$4,725	\$9,450	\$14,175

Всего \$58,146

FOREX MAGAZINE

Здесь приведены цены на 1 контракт, таким образом со своим счетом \$60 000 вы можете торговать только одним контрактом на каждый инструмент.

28 правил

Лучшей книгой, когда-либо написанной Ганном является "Прибыльная торговля на товарных рынках" ("How to make Profits in Commodities").

В ней он привел 28 правил, которым нужно следовать. Я перечислю эти правила и приведу свои комментарии к ним.

1. Размер используемых средств: поделите ваш капитал на 10 равных частей и никогда не рискуйте в одной сделке более чем 1/10 вашего капитала.

Имеется ввиду ваш торговый, а не общий капитал. Имейте деньги для 10 разных рынков.

2. Пользуйтесь стоп-лоссами. Совершая сделку, всегда защищайте ее ордером стоп-лосса 1-3 цента, ни в коем случае не более 5 центров, для хлопка от 20 до 40, но не более 60 пунктов от цели. Для сегодняшнего рынка это 1-3%, никак не больше 5%.

3. Никогда не переторговывайте. Это будет нарушением ваших правил.

Не занимайтесь дневной торговлей, там вы находитесь слишком близко к рынку.

4. Не позволяйте своим выигрышам перерастать в убытки. После того как у вас есть прибыль в 3 цента или более, выставьте стоп-ордер, в этом случае у вас не будет потерь. Для хлопка - когда прибыли 60 и более пунктов, выставляйте стоп. Всегда защищайте свой капитал!

5. Не сопротивляйтесь тренду. Никогда не покупайте и не продавайте, если вы не уверены в тренде в соответствии со своими графиками и правилами.

Торгуйте по тренду, если тренд поднялся и вы выбыли, дождитесь коррекции рынка, чтобы снова взять длинную позицию. В медвежьем рынке поступайте с точностью до наоборот.

6. Если сомневаетесь, выходите; и не входите, если сомневаетесь.

Если нету тренда, храните деньги в банке или ищите другой рынок с трендом.

7. Торгуйте только на активных рынках. Держитесь подальше от заторможенных, мертвых.

8. Равномерное распределение риска. Торгуйте по двум или трем различным товарам, если возможно. Избегайте привязки капитала к одному товару.

Следите за 15 различными товарами или валютами. Причина для того, чтобы не размещать все свои \$60000 на одном товаре в том, что другие рынки могут также начать движения, а вы не сможете на них торговать. Если ваши деньги будут находиться на одном или двух рынках, вы также скорее всего станете беспокойным.

9. Никогда не ограничивайте своих ордеров ценой покупки или продажи. Торгуйте на рынке.

10. Не закрывайте свои сделки не имея на то веской причины. Для сохранения прибыли пользуйтесь стоп-ордерами.

Не закрывайте сделку просто из-за того, что вам понадобились деньги. Пользуйтесь стоп-лосс ордерами.

11. Накапливайте излишки. После совершения серии удачных сделок, переведите деньги на накопительный аккаунт, пользуйтесь им только в крайних случаях или в тяжелые времена.

Вы можете накапливать излишки только в том случае, когда у вас нет долгов. Только у очень небольшого числа людей нет долгов. Я торгую для того, чтобы сохранить деньги, а не по какой-то другой причине.

12. Никогда не покупайте и не продавайте ради мелких прибылей.

Не торгуйте на дневных графиках, денег гораздо больше в долговременных колебаниях.

13. Никогда не усредняйте убытки. Это одна из худших ошибок, которые только может допустить трейдер.

14. Никогда не выходите из рынка только из-за того, что вы потеряли терпение и не входите в рынок, если вы просто устали от ожидания.

15. Избегайте получения малых прибылей и больших убытков.

16. Никогда не отменяйте ордер на стоп-лосс, после того как вы выставили его в момент совершения сделки.

17. Избегайте слишком частых входов и выходов в рынок/из рынка.

Прыжки в рынок и из него зачастую лишь комиссионные вашему брокеру.

18. Будьте такими же в своем желании продать, как и купить. Позвольте своей цели держаться тренда и делайте деньги.

Вам не удастся проделать это со всеми акциями, так что торговля товарами и валютами дает вам большие преимущества.

19. Никогда не покупайте только из-за того, что цена товара низкая и не продавайте просто из-за того, что цена высокая.

Взгляните на долговременные графики (более чем 30 лет), чтобы увидеть прежние уровни поддержки и сопротивления.

20. Старайтесь не строить пирамиду в неподходящее время. Дождитесь пока товар станет очень активен и пересечет уровни сопротивления перед тем как купить еще или пока товар вырвется из зоны распределения (от производства к потреблению) перед тем как продавать еще.

21. Выберите те товары, что показывают стойкий тренд вверх на пирамиду на сторону покупки и те, что показывают определенный тренд вниз - для продажи.

22. Никогда не хеджируйте. Если у вас длинная позиция на одном товаре и он начинает понижаться, не продавайте другой товар, для того чтобы хеджировать первый. Выходите из рынка, снимайте свои убытки и ждите другой возможности.

23. Никогда не меняйте своей позиции на рынке без весомой причины. Когда вы совершаете сделку, совершайте исходя из разумной причины или следуя определенному правилу; и не выходите затем без четкого указания на изменение тренда.

24. Избегайте увеличения своей торговли после длительного успешного периода или периода прибыльных сделок. Помните, что вам тоже присущи плохие циклы. Как и на рынках, у вас в жизни тоже случаются бычьи и медвежьи времена. Если у вас 3 неудачных сделки подряд, прекратите торговлю - ваш цикл сменился.

25. Не стройте предположений, что рынок находится на вершине. Позвольте рынку самому доказать, что это вершина. Не стройте предположений, что рынок находится на дне. Позвольте рынку самому доказать, что это дно. Вы сможете это увидеть, следуя определенным правилам.

26. Не следуйте чужому совету, пока не убедитесь, что советующий знает лучше вас. Учитесь быть независимыми.

27. После проигрыша сразу уменьшайте размер позиции, никогда не увеличивайте.

28. Избегайте неверно входить и неверно выходить, верно входить и неверно выходить; это удваивает ошибки.

Человеческий фактор - наибольшая из слабостей

Когда трейдер получает прибыль, он хвалит себя, повышает свою самооценку и чувствует, что его суждения хороши и он всего добился сам. Когда получает убытки, его отношение меняется и как правило, он редко винит себя или пытается отыскать причину в себе. Он находит оправдания, он объясняет себе, что произошло что-то непредвиденное, и что если бы он не послушался чьего-то совета, то несомненно вышел бы в прибыль. Он находит множество "если", "и", "но", в которых нет и тени его проигрыша. Именно поэтому он совершает ошибки и проигрывает снова и снова.

Инвестор или трейдер должен разобраться с этим и возлагать вину за свои проигрыши на себя, а не на кого-то еще; если он этого не сделает, он не преодолеет свою слабость. Как-никак, эти убытки вызваны его собственными действиями, ведь именно он покупал и продавал. Вы должны зреть в корень проблемы и устранять ее. Только после этого вы добьетесь успеха, но никак не до этого.

Одна из главных причин, почему трейдеры делают убытки в том, что они не думают сами. Они позволяют

FOREX MAGAZINE

Психология торговли Ганна

Август 2006 №132/32

другим, чьи советы или решения ничем не лучше их собственных, думать за них и советовать им. Чтобы добиться успеха вам нужно самим учиться и исследовать. Пока вы не превратитесь из "ягненка" в мыслителя, ищущего знаний, вы будете пойдете по пути всех ягнят - под топор брокера, осуществляющего margin call. Другие могут вам помочь только в том случае, когда вы помогаете себе сами.

Я могу дать вам наилучшие в мире правила и наилучшие методы определения позиции товара, и затем вы все равно будете терять деньги из-за пресловутого человеческого фактора, который и есть ваша ахиллесова пята. Вы не сможете следовать правилам. Вы будете действовать не из фактов, а из надежды или страха. Вы будете медлить. Вы станете нетерпеливым. Вы будете действовать чересчур быстро или медлить чересчур долго, это отразится на состоянии вашего счета, вы будете корить свою человеческую слабость, а затем проклинать рынок. Запомните, что именно ваша ошибка вызвала убытки, а не поведение рынка или тех, кто им манипулирует. Таким образом, прилагайте усилия чтобы следовать правилам, или же держитесь подальше от спекуляции, потому как вы обречены на неудачу.

Даже если вы будете просто исследовать слабость человеческой природы и наблюдать как убийственны дураки, вы обнаружите, что делать прибыль легко, понимая человеческую слабость и шествуя вразрез с мнением толпы, делая противоположное тому, что делают остальные. Другими словами, вы покупаете около дна основываясь на знании, и продаете около вершины, основываясь на знании, в то время как другие, те кто просто строят догадки, делают противоположное. Время, проведенное за изучением цены, времени и предыдущих движений рынка воздастся вам сторицей.

Выводы

Ганн был совершенно прав. Большой процент моих студентов, которых я обучал на своих мастер-классах либо проиграли либо сдались, некоторые из них сломались, потому что не смогли следовать правилам, изложенных Ганном. А другие сделали сотни тысяч долларов. Они все владели одной и той же информацией, но не такой дисциплинной и энтузиазмом как Ганн или я. Они думали, что они умнее Ганна, который торговал в течение 50 лет. Это всегда будет разрушать вас.

Лучшие условия!



FOREX:

минимальный депозит - от **200 \$**;
спред - от **3 пипсов**;
мини-форекс и форекс : **БЕЗ КОМИССИИ.**

CFDs (контракты на разницу):

фьючерсы на фондовые индексы;

индексные акции и акции США,
входящие в индекс Доу-Джонса;

фьючерсы на сельскохозяйственные товары,
энергоносители и металлы;

ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ НА СПОТЕ

Лучший конкурс!

"ДЕМО" и "РЕАЛ"



Главный приз - Audi A4!

(495) 250-95-00 www.alpari.org

FOREX MAGAZINE

Психология торговли Ганна

Август 2006 №132/32

Бенджамин Франклин сказал: "унция предупреждения лучше фунта лечения", и "тот, кто живет надеждой - умрет, соблюдая пост" и "люди, закончившие свое развитие, доби-ваются немногого".

Ответы на вопросы читателей

В: Что вы думаете о цикле между товарами и акци-ями? В то время как акции повышались на протяжении 18 лет, товары сейчас резво пошли в гору с повышением спроса - из-за стран третьего мира, Китая и цен на нефть?

О: Товары вызывают инфляцию. Облигации начнут падать, перед падением фондового рынка есть задержка. Также индекс CRB на самой верхней отметке за последние 20 лет. Рынок товаров в полном расцвете.

В: Я только недавно начал торговать и часто чи-таю о том, что управление деньгами является очень важным. - Не могли бы вы привести пример, что значит управление деньгами кроме того, что надо разбивать свой счет на части?

О: Мой торговый счет составляет не более 5% от моего общего капитала. Поделите ваш торговый капитал на 10 равных частей. Не вкладывайте все в одну валюту или ак-цию или товар. Для того чтобы делать деньги, вам надо вести свою жизнь подобно бизнесу.

В: Какие есть хорошие торговые индикаторы?

О: На самом деле я не пользуюсь никакими индикатора-ми, они все запаздывают, я использую только теорию Ган-на. Для начала обзаведитесь книгой по распознаванию моделей. Основные модели, те что на вашем месячном графике. Индикаторы дают сигнал после того как рынок уже сдвинулся. Индикаторы не могут сказать вам, когда вам остаться вне рынка, это можете только вы сами. К тому же они есть в каждой программе и ими все пользуются. Это хороший повод, чтобы ими не пользоваться. Если вы не заработали денег, спрашиваете ли вы себя, почему? Не продолжайте делать то, что не работает, вам необходимо изменение. Если вами владеет страх, то нет спокойствия. Вам не хватает знаний и вам необходимо владеть ими, пе-ред тем как начать торговать.

В: Есть ли какие-нибудь инструменты для развития правильного психологического настроя для дневной тор-говли? Пожалуйста, обрисуйте опасности слишком большого плеча торговли?

О: Если вы используете очень большое плечо и на рынке наблюдается самый большой за последние 100 лет обвал или подъем, вы потеряете много денег. Я торгую попере-менно на недельных и месячных графиках. Это дает мне правильный психологический настрой, кроме того я люб-лю играть в гольф и хожу в спортзал.

Forex Magazine
по материалам www.fxstreet.com